

Rechtsrisiken Ihrer Kunden nehmen zu

Warum eine moderne Rechtsschutz-Absicherung so wichtig ist?!

Klaus Hellwig, AUXILIA Rechtsschutz-Versicherungs-AG



19.01.2022 DEFINET Jahresauftakt

War der Rechtsschutz früher besser?

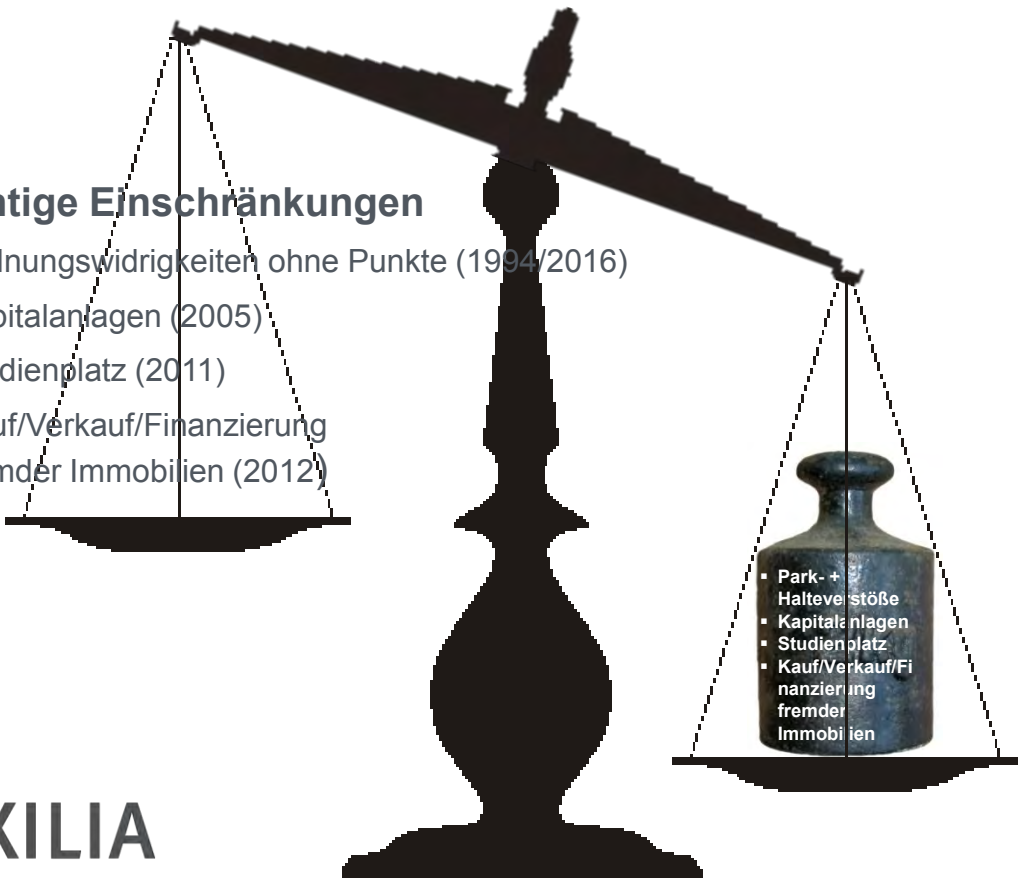
Können Makler mit ruhigem Gewissen Verträge, in den alten ARB und bei verschiedenen Anbietern belassen?



War der Rechtsschutz früher besser?

Wichtige Einschränkungen

- Ordnungswidrigkeiten ohne Punkte (1994/2016)
- Kapitalanlagen (2005)
- Studienplatz (2011)
- Kauf/Verkauf/Finanzierung fremder Immobilien (2012)

- 
- Park- + Halteverstöße
 - Kapitalanlagen
 - Studienplatz
 - Kauf/Verkauf/Finanzierung fremder Immobilien

War der Rechtsschutz früher besser?

Wichtige Einschlüsse

- Weltweite Deckung (1998)
- 1x SB pro Fall (1998)
- Familiendefinition (1998)
- 5-Jahres-Regelung (1998)
- Vorsorge-RS (2005)
- Verwaltungs-RS (2005)
- Mediation (2005)
- Sozial-Gerichts-RS (2005)
- RS im Betreuungsverfahren (2007)
- Spezial-Straf-RS (2007)
- Keine SB Erstberatung (2008)
- Unterhalt/Erbrecht (2012)
- Steuer-RS im Einspruchsverfahren (2016)
- PremiumService (2021) u.v.m.



- Weltweite Deckung
- 1x SB pro Fall
- Familiendefinition
- 5-Jahres-Regelung
- Vorsorge-RS
- Unterhalt/Erbrecht
- Verwaltungs-RS ag
- Mediation
- Sozial-Gerichts-RS ag
- RS im Betreuungsverfahren
- Spezial-Straf-RS
- Keine SB Erstberatung
- u.v.m.

- Park- + Halteverstöße
- Kapitalanlagen
- Studienplatz
- Kauf/Verkauf/Finanzierung fremder Immobilien



War der Rechtsschutz früher besser?



Fazit:

In der Regel ist eine Aktualisierung der Verträge auf die neuen ARB und einen spezialisierten Anbieter sinnvoll/notwendig!

Umfrage

Bei wie vielen Rechtsschutz-Versicherern haben Sie Ihren Kundenbestand versichert?

- 1
- 2-3
- 4-5 6 und mehr

Bestandskonsolidierung – einfach und sicher

1. Decken Sie Ihre Rechtsschutz-Bestände der Wettbewerber bei der KS/AUXILIA ein (Bestandszusammenführung).
2. Aktualisieren Sie die Kundenverträge bei der KS/AUXILIA auf aktuelle Rechtsschutz-Bedingungen (Modernisierung).



Bestandszusammenführung

- Einfache/schnelle Lösung für Finanzberater v. Formaxx, Mayflower u. Berens & Cie:
 - Bestände ab 12.000,- € jeweils f. d. angebundenen Finanzvertrieb bei Definet
 - SQ < 50 % bzw. SZQ < 40 % - Anhaltspunkte: Schaden- und Schadenzahlungsquote der letzten 3 Jahre
 - Variante 1: Umstellung in unseren aktuellen Tarif zum bisherigen Beitrag
 - Variante 2: Umstellung in unsere aktuelle JUR-Linie mit fallender SB und sofortiger Einstufung in SF 3 unabhängig von der Laufzeit des Vorvertrages
- Aktive und vor allem individuelle Unterstützung durch uns



Warum Ihre Kunden zur KS/AUXILIA?

- Weniger Pflegeaufwand
- Weniger Ansprechpartner
- Sicherheit bei der Auswahl des Anbieters
- Aktualisierungs-Service
- Update-Garantie
- Vorsorge-Rechtsschutz in maximaler Ausprägung
- PremiumService

Weitere Gründe?



Warum Ihre Kunden zur KS/AUXILIA?

- spartenneutral und unabhängig - keine Interessenkollision bei Streitigkeiten mit Versicherungen
- wirtschaftlich unabhängig – keine Konzerninteressen, Ausrichtung unseres Handelns auf Kunden und Geschäftspartner (Makler)
- finanziell unabhängig – keine Aktionärsinteressen, stetige Verbesserung unserer Leistungen und Services
- Langjährige Partnerschaft mit Formaxx, Mayflower u. Berens & Cie



Warum Ihre Kunden zur KS/AUXILIA?

Wir stehen für ...

- ✓ Vernünftig kalkulierte Beiträge
- ✓ Sehr gutes Leistungsspektrum
- ✓ Haftungsminimierung
- ✓ Qualifizierter und schneller Service
- ✓ Hohe Erreichbarkeit
- ✓ Solidität und Zuverlässigkeit
- ✓ Partnerschaft und Vertrauen



KS/AUXILIA

Warum Ihre Kunden zur KS/AUXILIA?

Zielgruppenprodukte

Privatkunden



Familien



Singles



angest. Ärzte



Nebenjobber



Senioren

Geschäftskunden
und Vereine



Firmen/Selbständige
Freiberufler



Meisterberufe



Heilwesenberufe



Landwirte



Vereine



KS/AUXILIA

Warum Ihre Kunden zur KS/AUXILIA?

Persönliche Ansprechpartner



Ute Lang
Abteilungsleiterin
ute.lang@ks-auxilia.de



Nesrien Al-Tahan
Vermittler-Service
nesrien.altahan@ks-auxilia.de

Rufen Sie uns an
089/539 81-601

Unsere E-Mail
direktion-vertrieb@ks-auxilia.de

Warum Ihre Kunden zur KS/AUXILIA?

Maklerumfragen



Ratings



Tests



Fazit

- Alte Rechtsschutz-Bedingungen sind bis auf wenige Leistungen schlechter als neue
- Aus Haftungsgründen macht eine Bestands-Modernisierung Sinn
- Es gibt viele Gründe, vorrangig einen RS-VR zu bedienen
- Bestandszusammenführungen sind keine Besonderheit mehr – ein spezialisierter Versicherer hat geeignete Prozessabläufe
- Ein moderner RS-VR ist nicht nur Kostenerstatter sondern vor allem ein Dienstleister und Partner an der Seite Ihrer Kunden
- Moderne RS-VR bieten mehrere Konfliktlösungsmöglichkeiten sowie präventive und sinnvolle Rechts-Services

